

ALESSANDRA GONÇALEZ

Garantia de Qualidade (Veterinária)

Contato

+55 11 99841-3214
Alessandragoncalezcoelho@gmail.com
https://www.linkedin.com/in/alessandragoncalezcoelho/
Freguesia do Ó – SP

Sobre

Sou médica veterinária atuante desde 2019, com foco na área comercial no mercado pet e veterinário e também conhecimentos na área Administrativa.
Minha trajetória é marcada pela entrega de resultados consistentes por meio de relacionamentos estratégicos, aliando conhecimento técnico à prática comercial.
Como valores destaco: visão de negócio, relacionamento, comunicação clara e objetiva, direcionamento para o negócio, senso de responsabilidade, metas e prioridades, respeito, confiança e ética.
Experiência em gestão de pedidos e otimização de estoques em distribuidores de médio e grande porte e atendimento e suporte a pequenos lojistas (clientes finais), fortalecendo vínculos e ampliando oportunidades de negócio.
Tenho grande interesse em direcionar minha trajetória para as áreas de Qualidade, Assuntos Regulatórios, Inspeção Sanitária e Fiscalização de Alimentos de Origem Animal, contribuindo para a segurança dos alimentos e a conformidade legal.

Experiências

VETSENSE
Consultora de Vendas - Jun,2025 - atual

- Atuação em visita técnica e comercial na divulgação de produtos de embelezamento e dermocosméticos para pets, incluindo linha banho, limpa patas, loções, máscaras de hidratação entre outros.
- Responsável pelo atendimento e suporte comercial nos estados de Minas Gerais, Espírito Santo e Rio de Janeiro.
- Gestão de relacionamento com clientes (B2C e B2B), oferecendo venda de serviços e produtos.
- Apoio a distribuidores de médio e grande porte na gestão de pedidos e na otimização de estoques.
- Atendimento e suporte a pequenos lojistas (clientes finais), ampliando oportunidades de negócio.
- Realização de viagens para treinamento de equipes de vendas: elaboração de roteiros, acompanhamento de visitas e aplicação de abordagens técnicas sobre os produtos.

ALESSANDRA COELHO VET
Consultora Técnica PetVet – Mar,2024 – Jul,2025

- Prospecção, captação e gestão de leads e realização de follow-up com clientes ativos da carteira.
- Divulgação, construção de marca e posicionamento de produtos/serviços de produtos Panorama PetVet (portal de notícias) e Pureza Pet.
- ·Prospecção e desenvolvimento de novos clientes.
- Controle de estoque e monitoramento de prazos de validade.
- Elaboração e análise de relatórios gerenciais e comerciais.

COBASI
Vendedora – Abr,2022 – Out,2023

- Apoio técnico, auxiliando com prescrições médicas relacionadas a medicamentos e vacinas.
- Atendimento consultivo, unindo conhecimento técnico à prática comercial para orientar clientes.
- Suporte na área de produtos veterinários.

MEDMEP EXCELÊNCIA EM MEDICINA PERSONALIZADA
Consultora de Vendas – Ago,2021 – Mar/2022

- Experiência em laboratórios, analisando a qualidade, segurança e conformidade dos produtos.
- Visitação a clientes, análise de riscos e melhorias no processo.

DEPPET DISTRIBUIDORA PRODUTOS VETERINÁRIOS
Consultora de Vendas – Ago,2021 – Set,2021

- Responsável pela divulgação e esclarecimento de dúvidas sobre produtos e serviços do portfólio da distribuidora.
- Atendimento direto a pet shops, médicos veterinários e estabelecimentos de banho e tosa, oferecendo suporte técnico e comercial.

PETDELICIA
Freelance – Abr,2017 – Dez,2019

CLÍNICA CONSUVET
Estágio – Ago,2018 – Nov,2019

Formação Acadêmica

- Graduação em Medicina Veterinária, Faculdade Anhanguera - 2019

Cursos

- Boas Práticas de Manipulação em Serviços de Alimentação, EV.G, 2021
- RTC HARD: RT & Consultoria de Alimentos, Paula Eloize, 2021