Vanessa Bullamah Maniglia

GERENTE DE Linha PRODUTO |

IVD | PLMS/ US / MIS /

GESTÃO ESTRATÉGICA DE PORTFÓLI0

Especialisra de Produtos / Executiva de contas

Ribeirão Preto/São Paulo / Brasil / LATAM

(16) 98122-9666vabullamah@hotmail.comlinkedin.com/in/vanessa-bullamah

OBJETIVO PROFISSIONAL

Atuar como Gerente de linha Produto no seguimento humano ou veterinário aplicando minha experiência técnica e comercial para impulsionar o desenvolvimento de portfólio, fortalecer o posicionamento de mercado e liderar estratégias de Go-to-Market, sempre com foco em resultados e crescimento sustentável.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Hospcom Animal Care (Jun 2024 – out 2025)

Gerente de Linha de Produtos IVD
(Marco 2025- outubro 2025

- Liderança estratégica do portfólio de produtos IVD.
- Análise de mercado, precificação e inteligência de negócios.
- Lançamento de novos produtos, com foco em estratégias de sell-in e sell-out.
- Integração com engenharia biomédica, vendas, marketing e suporte técnico.
- Gestão de contas estratégicas e treinamento de força de vendas.
- Atuação B2B, com foco em desenvolvimento de negócios e relacionamento com clientes.

Especialista de Produtos IVD / PLMS / MIS / US / Surgical
(Out 2024 - Mar 2025)

- Suporte técnico a vendas em todo o ciclo comercial.
- Treinamento de equipes internas e clientes sobre o portfólio Mindray.
- Desenvolvimento de materiais técnicos e ações de pré e pós-venda.

Executiva de Contas / Especialista de Equipamentos Mindray Animal Linha PLMS /IVD / MIS/
/Surgical
(Jun 2024 – outubro 2024

- Prospecção e gestão de clientes estratégicos.
- Suporte técnico-comercial para a linha PLMS Mindray Animal Care.
- Responsável por apresentações técnicas e negociações.

Vet Line Brasil (2022 – junho 2024)

Executiva de contas
– Consultora de Negócios Técnica Comercial – Mindray Animal Care • Linhha PLMS
medicamentos controlados / Suporte técnico e científico à equipe comercial.

- Treinamento de mais de 50 clientes e distribuidores.
- Apoio ao desenvolvimento de campanhas de Go-to-Market para a linha veterinária.

LRPET Rações (2016- 2021)

Diretora Comercial Supra Rações
Nutrição animal – Canal de distribuição Ribeirão Preto

- Liderança de uma equipe com 10 representantes comerciais.
- Crescimento de 25% nas vendas da região em dois anos.
- Desenvolvimento de estratégias regionais de penetração de mercado • de

estratégias regionais de penetração de mercado

Clínica Veterinária Castro Ribeirão Preto (201 2022

Clínica medics / cirúrgica / anesthesia / therapies transfusions / internacao

Responsável técnica stores de Hematologia , Bioquímica , imunologia)

•

LARP e Hospital São Francisco de Assis (2013 - 2015)

Responsável Técnica / Analista Laboratorial

- Supervisão de equipe técnica.
- Garantia de compliance e qualidade de resultados laboratoriais.

Fazenda São Francisco Rações (2007- 2012 São Simão)

Gestora Tecnica Pecuária Leiteir Gestao Sanitária nutricional e reprodutiva de rebanhos lleiteiro
Diagnóstico Brucelose e tuberculose controle mastite clínica e subclnica / projeto integração lavoura e pecuária Criação de cães Rottwailer , Golden Retriever ,

In Vitro Brasil (2006-2007)

Representante Comercial / Assessora Científica •

Gestão de contas-chave e processos licitatórios.

- Condução de treinamentos técnicos com impacto em mais de 30 laboratórios clientes.

Biológica e Biomedix (2006)

Assessora Técnica e Comercial

- Implementação de novos equipamentos IVD em laboratórios da região Sudeste.testes rápidos
- Suporte pós-venda com foco em fidelização.

Vet Center (2005)

Biomédica / Gestora Administrativa

- Gestão técnica do laboratório de análises clínicas veterinárias.
- Coordenação de equipe e gestão de operações comerciais da clínica.

Hormonal Laboratório de Análises Clínicas (1998 - 2095)

Estagiária Biomédica

- Responsável pela automação de setores críticos (Hematologia, Bioquímica e Microbiologia).
- Liderança em processos de certificação de qualidade ISO 9000.

RESUMO PROFISSIONAL

Profissional com mais de 23 anos de experiência no segmento de Diagnóstico Clínico e Veterinário. Especialista em gestão de portfólio IVD, desenvolvimento de mercado, inteligência de produto e suporte técnico-comercial.

Destaques:

- Histórico comprovado em liderar estratégias de mercado e treinamentos de força de vendas.

- Responsável por projetos de expansão de market share com crescimento acima de 20% em regiões estratégicas.
- Experiência com marcas líderes como Mindray, Biológica, Biomedix Ecco diagnostica, BD , e In Vitro, Brasil.
- Vivência com KOLs, distribuidores e clientes estratégicos, promovendo alto engajamento e fidelização.
- Perfil analítico e orientado a resultados, com forte capacidade de execução.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Graduação em Biomedicina
Centro Universitário Barão de Mauá – 2000

Graduação em Medicina Veterinária
Centro Universitário Barão de Mauá – 2022

Pós-graduação em Análises Clínicas
Centro Universitário Barão de Mauá – 2010 (30h)

Pos graduação em Ultrassonografia Veterinária (capsvet 2021

Formação Complementar Relevante

- Extensão em Análises Clínicas – CBM – 2010
- Treinamentos em Ultrassonografia e Biomedicina Estética
- Participação em Congressos de Diagnóstico Clínico
- Capacitações em atendimento e diagnóstico veterinário (JAVET, Rumequi)
- Cur-so de Adestramento de Cães – 2019
- Curso de Citometria de fluxo e automação Laboratorial UNASP 2025
- Congresso Brasileiro de medicina veterinária 2023 / 2024/2025
- WSAVA Rio de Janeiro 2025
- Cobetiv 2024/2025
- Curso OEM Bioquímica
-

COMPETÊNCIAS TÉCNICAS E ESTRATÉGICAS

- **Gestão de Portfólio IVD/ PLMS / US**
- **Inteligência de Mercado e Análise de Concorrência**
- **Desenvolvimento e Lançamento de Produtos**
- **Treinamento de Força de Vendas**
- **Suporte Técnico-Científico a Clientes e Distribuidores**
- **Gestão de Stakeholders Internos (P&D, Regulatory, Vendas e Marketing)**
- **Estruturação de Planos Go-to-Market**
- **Pricing Strategy e Posicionamento de Produto**

IDIOMAS

- **Português:** Nativo
- **Inglês:** Intermediário – Comunicação técnica e suporte a treinamentos •

Espanhol intermediário

DIFERENCIAIS ESTRATÉGICOS

- **Experiência prévia com a marca Mindray (linha Vet),linha humana promovendo rápida integração cultural.**
- **Perfil de liderança com histórico de entrega de resultados.**
- **Forte capacidade de comunicação e treinamento de equipes multidisciplinares.**
- **Experiência consolidada em desenvolvimento de mercado e gestão de portfólio**
- **Atuação consultiva e estratégica, com habilidade para construir relacionamentos sólidos com KOLs e clientes-chave.**
- Negociações internacionais Brasil China